

CURRICULUM VITAE

DADOS PESSOAIS

Nome: Filipe Soares Franco

Data de Nascimento: 1953.03.11

4 Filhos: Duarte (1981.01.14)
Marta (1982.07.23)
Gonçalo (1984.03.12)
Francisco (1987.12.07)

HABILITAÇÕES LITERÁRIAS

Ensino Primário: Escola João de Deus - Monte Estoril

Ensino Secundário: Colégio Militar, Lisboa (até ao 5º. ano)
Liceu de São João do Estoril (6º. e 7º. ano)

Ensino Superior: Instituto Superior Económico e Social de Évora
Universidade Católica de Lisboa

▪ Curso Superior de Gestão de Empresas

FORMAÇÃO COMPLEMENTAR

CIFAG - Centro de Informação, Formação e Aperfeiçoamento em Gestão

IMEDE - Management Development Institute, Lausanne

- Managing Marketing
- Managing for Consumer Goods
- Managing Marketing Strategy

CARREIRA PROFISSIONAL

1978 - 1979 TOFA, Torrefacção de Cafés de Portugal, SARL

Departamento Administrativo

- Estágio Profissional

1979 - 1990 GRUPO VISTA ALEGRE

1979 Departamento de Estudos, Planeamento e Controlo de Gestão

- Categoria Profissional: Técnico
- Função: Responsável pelo Controlo Orçamental da Fábrica de Porcelana da Vista Alegre

1982 Empresa Electro Cerâmica

- Categoria Profissional: Adjunto do Director Geral
- Função: Responsável pelo Controlo de Gestão das

Actividades

- Isoladores Cerâmicos
- Material Eléctrico
- Tubagem PVC

Responsável pela Elaboração e Controlo do Projecto de Investimento da nova unidade de produção de tubos e acessórios em PVC.

1984 Group Area Manager da Fábrica de Porcelana da Vista Alegre

Responsável pelo Departamento de Vendas das actividades de porcelana doméstica e decorativa em Portugal, Espanha, Itália e França.

1985 Director de Vendas das Explorações de Porcelana do Grupo Vista Alegre

Responsável pelo Departamento de Vendas das Actividades de Porcelana Doméstica, Decorativa e de Hotel, na Europa (incluindo o Mercado Nacional).

Membro da Comissão de Direcção que estudou a implementação do Programa de Racionalização Industrial nas fábricas de Ílhavo e Coimbra.

1987 Director Comercial das explorações do Grupo Vista Alegre

Responsável pela gestão das Áreas de Negócios:

- Vista Alegre, Loiças, Vidros e Utilidades (lojas Vista Alegre)
- Vista Alegre España
- Vista Alegre - Clube de Coleccionadores

Responsável pela Estratégia de Marketing, Vendas e Desenvolvimento de Produto da Fábrica de Porcelana da Vista Alegre (Divisão Porcelana Decorativa) e da Sociedade de Porcelanas (Divisão de Porcelana de Hotel).

1988 Nomeado Membro do

- Conselho de Direcção da Vista Alegre, Louças Vidros e Utilidades
- Conselho de Direcção de Criação e Desenvolvimento do Produto

1989 Nomeado Membro do

- Conselho de Administração da Vista Alegre Espanha.

1991 - 1994 **GRUPO TERRAZUL, SGPS S.A. (CIMENTS FRANÇAIS)**

Administrador Delegado e Director Geral do Grupo Terrazul

- Responsável pela implementação da estratégia e pela gestão global do Grupo, em Portugal.
- O Grupo Terrazul encontrava-se dividido em três divisões operacionais de negócios (Betão Pronto, Pré-fabricados e Agregados) e em duas Divisões funcionais (Administrativa e Financeira e de Pessoal).
- Com capitais próprios de 70M Euros, participava no capital social de 9 empresas, com um volume de negócios consolidado de 60M Euros, empregando cerca de 770 pessoas.

De Julho 94 / a Dezembro 95

AMERITECH INTERNATIONAL PORTUGAL

Vice-Presidente

A Ameritech iniciou a sua vida em 1984, como uma representante de serviços independente. Foi uma das 7 operadoras regionais de telecomunicações (Regional Bell Operating Companies) então criadas por iniciativa do Departamento de Justiça dos Estados Unidos, para absorverem os activos da AT&T.

A Ameritech identificou Portugal como um mercado com grande potencial de crescimento e de desenvolvimento significativo na área das telecomunicações e decidiu abrir um escritório de representação em Lisboa, no ano de 1994, com a finalidade de seguir em profundidade o processo de privatização da Portugal Telecom. O Vice-Presidente para o Desenvolvimento, tinha como missão:

- introduzir, criar e desenvolver a imagem da Ameritech, como empresa leader no mercado mundial das telecomunicações, realçando nomeadamente a sua grande preocupação no relacionamento com a sua rede de clientes;
- criar e desenvolver uma rede de informação que permitisse à Ameritech ter um conhecimento profundo e detalhado sobre as telecomunicações portuguesas em geral, e sobre a Portugal Telecom em particular.

A AMERITECH abandonou Portugal em Dezembro de 1995, após a Portugal Telecom ter decidido não incluir no seu processo de privatização um parceiro estratégico.

De Junho 94 a Fev. 95

GRUPO TERRAZUL, S.G.P.S., S.A.

- Administrador não executivo, em representação da Ciments Français (período de negociação da venda da Terrazul à Cimpor, Cimentos de Portugal, S.A.).

De Outubro 95 a 1998

GIL Y CARVAJAL & GRAS SAVOYE

Administrador

A Gil y Carvajal & Gras Savoye iniciou a sua actividade em Portugal em 1989, sendo à data o maior Corretor de Seguros português, com:

- Prémios cobrados : 25M Euros
- Comissões: 270.000 Euros
- Empregados: 55

A Gil Y Carvajal & Gras Savoye estava integrada na rede UNISON, a maior rede mundial de corretores independentes, liderada pela Johnson and Higgins.

A Gil y Carvajal & Gras Savoye pretendia posicionar-se no mercado português de forma a poder tirar partido das sinergias da sua rede mundial e atacar os segmentos de mercado das:

- telecomunicações
- aviação
- energia
- petróleo
- petroquímica

Desde Janeiro 1995 até 2004

Tecnovia

Administrador

A TECNOVIA, Sociedade de empreitadas, SA, é uma das maiores empresas de Obras Públicas , especializada na construção e reparação de estradas e portos.

A TECNOVIA, SA opera na Madeira e nos Açores, onde participa a 95% no capital social das suas associadas, Tecnovia Madeira e Tecnovia Açores, bem como em Angola.

Desde 1997

Saibrais

Presidente do Conselho de Administração

A SAIBRAIS, SA é a filial portuguesa do Grupo Francês DAM, Denain Anzin Minéraux

A SAIBRAIS, SA, dedica-se à produção e comercialização de matérias primas para o mercado cerâmico, nomeadamente caulino, feldspato e quartzo.

A SAIBRAIS, SA, participa em 26% no capital social da UNIZEL e a 70% no capital da UNIQUARTZO.

Desde 1997

PINTO BASTO SGPS

Administrador

A PINTO BASTO SGPS, é a empresa holding do Grupo Pinto Basto que agrupa as participações sociais nas empresas ligadas à área de negócios da navegação.

A PINTO BASTO SGPS, participa, de forma directa e indirecta, no capital social de mais de 12 empresas.

Desde Setembro 2000

OPCA, SA

Presidente do Conselho de Administração de OPCA, SA

A OPCA – Obras Públicas e Cimento Armado, S.A., é uma das maiores empresas de engenharia e construção portuguesa, presente no

mercado há 74 anos e com um Volume de Negócios de 297 Milhões de Euros.

A OPCA opera igualmente em Angola e Moçambique.

Para além da actividade da construção, a OPCA controla as empresas Marmetal, Margrimar, Grupo Pavicentro, Grupo Aleluia Cerâmicas, Personda, Arenor, Auxiliar de Áridos, Sani que representam um Volume de Negócios total de 136 M€. Tem ainda uma importante participação do grupo Aenor, segundo maior operador de auto-estradas em Portugal.

Actualmente, exerce igualmente os cargos de:

- **Presidente do Sporting Clube de Portugal**
- **Presidente da ANEOP – Associação Nacional de Empreiteiros de Obras Públicas**
- **Presidente da Mesa da Assembleia Geral da Associação dos Bombeiros Voluntários dos Estoris**
- **Presidente da Mesa de Assembleia Geral do Clube de Ténis do Estoril**

Para seu interesse,

exerceu os cargos de:

- Presidente da Assembleia Municipal de Cascais
- Presidente da Mesa de Assembleia Geral da Federação Portuguesa de Ténis
- Vice-Presidente da Direcção da Federação Portuguesa e Ténis
- Presidente do Grupo Desportivo Estoril Praia

